

triscan•news

TRISCAN NEWS VOLUME 12 . 2021

NY BROCHURE:

Har du også fokus på EV-køretøjer og reservedele dertil?

HVORFOR DET ER EN DÅRLIG IDÉ at bruge universal lambdasensorer

BMW/MINI:

Ny generation af drivakselled

TRYKVENTIL TIL LUFTAFFJEDRING

På Audi Q7, Porsche Cayenne eller VW Touareg

NYHED: ANKERPLADER

Mere end 400 referencer klar til levering



Meget mere end en reservedel



OE kvalitet

Bredt dækkende programmer



Hvem er vi - og hvad kan vi?

Triscan a/s er en 100% dansk virksomhed, som gennem konceptskabelse, markedsføring og distribution af autoreservedele til det professionelle frie eftermarked har skabt sig en væsentlig position på det skandinaviske marked og en stærkt stigende afsætning i resten af Europa.

- Hurtig levering af de rigtige dele
- Online bestilling via TriWeb/TecCom
- Høj leveringsevne
- Mere end 50.000 lagerførte varer
- 48 produktgrupper
- Effektiv kvalitetssikring

Hver dag udgår der varer fra Triscans 3 distributionscentre i Brabrand, Glostrup samt i Iserlohn i Tyskland - til 39 markeder i Europa.



Brabrand, DK



Glostrup, DK



Iserlohn, D

indhold

TRISCAN SOFTWARE SOLUTIONS • 4

Den 30. september 2020 stiftede vi selskabet Triscan Software Solutions ApS som et datterselskab af Triscan a/s. I Triscan Software Solutions samler vi fremadrettet alle aktiviteter omkring udvikling og salg af digitale løsninger.



22 • VÆR PÅPASSELIG MED EGR-VENTILER TIL 2.2 TDCI/HDI 2006-2014 (TRANSIT, JUMPER OG BOXER)

Mange værksteder har oplevet problemer i forbindelse med udskiftning af EGR-ventilen på 2.2 TDCI/HDI motoren på Ford Transit, Citroën Jumper og Peugeot Boxer fra 2006-2014.

TRYKVENTIL TIL LUFTAFFJEDRING PÅ AUDI Q7, PORSCHE CAYENNE ELLER VW TOUAREG • 34

Hvis en Q7, Cayenne eller Touareg står lavere end normalt, kan det skyldes en defekt trykventil. Trykventilen, der styrer trykket inde i fjederbenets luftbælg, slides og går i stykker over tid hvilket fører til lækage.



TRISCAN NEWS

VOLUME 12/2021

- | | |
|--|--|
| 4 TRISCAN SOFTWARE SOLUTIONS
Aktiviteter omkring digitale løsninger samlet i nyt selskab | 22 TOYOTA EGR-VENTIL
3 EGR-ventiler sammenlægges ofte fejlagtigt til 1 |
| 5 STOR INTERESSE FOR WEBINAR
Værkstedspilning, digitalisering og connectivity | 24 BÆREARME
Til Toyota, Nissan og Renault |
| 6 EV: MERE END 4.300 REFERENCER
Fokus på EV-køretøjer og reservedele dertil | 26 MEDARBEJDERPORTRÆT
Vejen fra mekaniker til salgssupport |
| 8 ANKERPLADER
Mere end 400 referencer ligger klar til levering | 28 FN'S 17 VERDENSMÅL
Hvad har de af betydning for os alle? |
| 10 TECALLIANCE TECCMD
Datakvalitet og tilgængelighed | 30 LAGER & LOGISTIKUDDANNELSE
Stor succes med opjustering af antal elevpladser |
| 12 UDSKIFTNING AF DRIVAKSELMANCHET
Ford Focus III 1.0 EcoBoost | 32 EGR-VENTILER: 2.2 TDCI/HDI MOTOR
Vær påpasselig ved udskiftning af EGR-ventiler |
| 14 HVAD KAN TRISCAN GØRE FOR DIG?
Ny brochure giver svaret | 34 TRYKVENTIL TIL LUFTAFFJEDRING
På Audi Q7, Porsche Cayenne eller VW Touareg |
| 16 NY GENERATION AF DRIVAKSELLED
Ny type drivakselled til BMW og MINI | 36 UNIVERSAL LAMBDAONDER
Hvorfor er det en dårlig idé? |
| 18 STIKAKSLER MED HJULLEJE
Udvidelse i programmet til Crafter og Sprinter | 38 GASFJEDRE
Mersalgspotentiale i vinterhalvåret |
| 20 TRISCAN I PRIVATE LABEL BRAND | 40 INTERN OMROKERING
Styrket kundesupport og intern kommunikation |



ALLE AKTIVITETER OMKRING DIGITALE LØSNINGER SAMLET I NYT SELSKAB

Den 30. september 2020 stiftede vi selskabet Triscan Software Solutions ApS som et datterselskab af Triscan a/s. I Triscan Software Solutions samler vi fremadrettet alle aktiviteter omkring udvikling og salg af digitale løsninger.

Det er snart to år siden, at vi lancerede værksteds- og kunde-styringsprogrammet TRISYS. Med TRISYS får grossister mulighed for at tilbyde deres værksteds-kunder et moderne, modulopbygget og cloudbaseret system til effektiv værkstedsdrift. Siden den første grossist besluttede sig for at udskifte deres daværende system med en private label brand TRISYS-løsning, er der sket meget. Sideløbende er udviklingen af nye digitale løsninger til det automotive eftermarked igangsat, og i erkendelsen af at salg af reservedele og digitale løsninger ikke altid går hånd-i-hånd, er den naturlige følge heraf at samle aktiviteterne i det nye selskab.

Triscan Software Solutions fokusområde er at udvikle softwaresystemer og apps, der bruges af grossister, detailhandlere og bilværksteder på primært det uafhængige eftermarked. Alle løsninger udvikles i tæt samarbejde med grossister, bilværksteder og et internationalt netværk af IT-fagfolk med praktisk erfaring i udvikling af systemer til eftermarkedet.

De udviklede løsninger sigter mod at sikre det frie eftermarkeds markedsandele, som er under stigende pres på flere områder. Dette gøres ved at tilføje værdifulde tjenester, der skaber loyalitet og fortjeneste i hele værdikæden. Grossister i Danmark, Sverige, Norge og snart Tyskland og Island er kunder hos Triscan Software Solutions.

Yderligere information om selskabet og produkterne fås ved henvendelse til enten:

Peter Riis Hansen, CIO
prh@triscan.dk, +45 24 28 54 06

Morten K. Vammen, CCO
mkv@triscan.dk, +45 29 87 66 78

Eller på www.triscansoftwareolutions.dk

Øverst:
Peter Riis Hansen, CIO hos Triscans datterselskab Triscan Software Solutions



STOR INTERESSE FOR WEBINARER OM VÆRKSTEDSPLANLÆGNING, DIGITALISERING OG CONNECTIVITY I TYSKLAND

I efteråret 2020 debuterede vi som vært for et webinar i Tyskland. Via medieomtaler og forskellige kampagner oplevede vi stor interesse for en række webinarer, som vi under overskriften "Effektiv værkstedsplanlægning, digitalisering og connectivity" afholdt i årets sidste kvartal. Nu påtænker vi at afholde webinarer på flere sprog.

2 O2O blev året for det helt store gennembrud for webinarer og videomøder – godt hjulpet på vej af de knap så positive omstændigheder omkring COVID-19. Ligesom rigtig mange andre virksomheder har vi også skullet vænne os til denne nye måde at afholde møder på - og vi var derfor naturligvis særligt spændte på, hvorledes vores debut inden for afholdelse af webinarer ville gå? Det gik heldigvis godt – og med den akkumulerede erfaring har vi fået mod på at gentage succesen.

Baggrund
Overalt tales der om digitalisering og connectivity og i hvilket omfang det frie eftermarked vil miste markedsandele på grund af udviklingen på dette område.

Indhold
På dette webinar giver vi baggrundsviden og introducerer dig til TRISYS – et cloudbaseret værkstedsplanlægningssystem, der er tilpasset den nye virkelighed for mange værksteder.

Målgruppe
Webinaret er for dig der arbejder med engrossalg af autoreserverede dele eller på et autoværksted.

Synes du ovenstående lyder interessant? Har du lyst til at lade dig overraske og blive inspireret? Så lad os det endelig vide! Send en mail til prh@triscan.dk og få at vide, hvornår vi næste gang afholder et webinar på enten engelsk, tysk eller dansk ■

En skræddersyet løsning i dit eget brand



NY BROCHURE: HAR DU OGSÅ FOKUS PÅ EV-KØRETØJER OG RESERVEDELE DERTIL?

Antallet af el-, hybrid- og brintbiler på vejene vokser hurtigt. Dette gælder også antallet af bilproducenter, der producerer dem - og udvalget af modeller. Netop derfor er det vigtigt at have fokus på EV-dele og viden om tilgængelighed.

Med denne brochure får du et overblik over omfanget af Triscans program af EV-dele – et program der i skrivende stund indeholder mere end 4.300 referencer. Som resten af Triscans produktprogram er også disse dele fremstillet i OE-kvalitet.

Programmet indeholder EV-dele til alle typer EV-køretøjer:

MHEV - Mild-Hybrid Vehicle

HEV - Hybrid Vehicle

EREV - Extended Range Electric Vehicle

PHEV - Plug-In Hybrid Electric Vehicle

BEV - Batteri Powered Electric Vehicle

FCEV - Fuel Cell Electric Vehicle

I øjeblikket kan vi levere EV-dele til hele 28 bilmærker – se oversigt i brochuren.

EV-dele inden for følgende produkt-hovedgrupper:

- KAROSSERI
- KØLESYSTEM
- BREMSESYSYSTEM
- MOTOR
- UNDERVOGN
- TRANSMISSION

Udvalget af mærker og modeller, der er omfattet af Triscan EV-dele program, bliver som resten af vores program løbende udvidet. For nyeste og opdaterede oplysninger henviser vi til vores online katalog TriWeb eller til TecDoc, TecCom og TecCMD.

Den nye brochure findes i en dansk, tysk, engelsk og svensk version – du kan se den online på vores hjemmeside under menupunktet "Produkter". Du kan også rekvirere et eksemplar ved at sende en mail til marketing@triscan.dk.



Hvis du ønsker at modtage en liste med priser over samtlige varenumre i programmet, skal du rette henvendelse til din Triscan konsulent ■

T.H.: Vi får løbende udviklet nye EV-dele, bl.a. til Tesla – primært til model S og X



“ Udvalget af mærker og modeller, der er omfattet af Triscan EV-dele program, bliver som resten af vores program løbende udvidet ”



“Triscans ankerplader er naturligvis fremstillet efter OE-specifikationer og i OE-kvalitet.”



NYHED: ANKERPLADER

Vores program af dele til bremsesystemet er blevet udvidet med ankerplader. Mere end 400 referencer ligger klar til levering fra samtlige af vores lagre.

Ankerpladerne er naturligvis fremstillet efter OE-specifikationer og i OE-kvalitet. Katalogdata og bestilling findes online tilgængelig via TriWeb, TecDoc, TecCom, TecCMD samt vores webservice.

Funktion/syn

Ankerplader er monteret bag bremseskiven for at forhindre at snavs og vand når ind til bremseskiven, hvilket nedsætter bremsesystemets effektivitet og funktion. Et køretøj med tegn på defekter og skader på ankerpladerne vil derfor ikke kunne godkendes til syn ■



Triscan har ankerplader til bl.a. Mazda 3 (812516203)

**ET KØRETØJ MED
TEGN PÅ DEFEKTER
OG SKADER PÅ
ANKERPLADERNE
KAN IKKE GODKENDES
TIL SYN**



MED TECCMD SUPPORTERER VI VORES KUNDER I UDVIKLINGEN AF OPTIMEREDE FORRETNINGSPROCESSER

I en stadig mere kompleks og digitaliseret verden er evnen til hurtigt at kunne levere detaljeret information i et standardiseret format en væsentlig nøgle til succes. Dette gælder for alle led i værdikæden - og med et nyt tiltag supporterer vi allerede nogle af vores kunder, som herved har lagt sig ud i overhalingsbanen for at sikre sig et forspring.

Datakvalitet og digitalisering har i snart 25 år gået hånd i hånd og været et væsentligt strategisk mål for Triscan. Vi blev således allerede i 1998 tilsluttet TecAlliance's TecDoc katalog system, og i 2003 lancerede vi vores e-handelssystem TriWeb. Siden 2005 har vi været tilsluttet TecCom - TecAlliance's bestillingssystem og siden 2010 har vi i vores produktafdeling anvendt TecAlliance's CCU for tilvejebringelse af vognpark- og OE-reservedelsdata. Det seneste tiltag omfatter implementering af TecAlliance's TecCMD (Collaborative Managed Data), hvorigennem vores kunder kan få integreret up to date adgang til detaljeret information om priser, tilgængelighed, produktdata - herunder dimensioner og vægt - og vel at mærke i deres eget system. Indtil videre er der foruden Triscan kun én anden TecAlliance

dataleverandør der via TecCMD tilbyder både produkt-, pris- og lagerinformation.

"Vi ved, hvor stor betydning datakvalitet og tilgængelighed har for alle led ud til værkstedet - og i sidste ende - om end mere indirekte - også bilejerne", forklarer Morten Hallum, Logistik & IT Direktør hos Triscan. "Ud over datakvalitet og tilgængelighed er procesoptimering et andet meget vigtigt emne, der bidrager til positioneringen på markedet. Vi var en pioner inden for e-handel i Skandinavien og de første i branchen til at tilbyde vores eget e-handelssystem i Danmark. Vi har siden løbende fortsat med at udvikle, implementere og tilbyde til vores kunder løsninger, der gør deres arbejde lettere og nu er vi på banen igen".

Startskuddet til det nye tiltag lød i starten af 2020, efter en forespørgsel fra en

kunde i Finland. "Vores kunde bruger TecCMD til at modtage dataopdateringer til deres individuelle produktsortiment. For dem er det afgørende at modtage data på en standardiseret og automatiseret måde fra så mange af deres leverandører som muligt, så de nemt kan integreres i deres system. Herved reduceres både ressourceforbruget i forhold til manuel bearbejdning af data og time-to-market", forklarer Morten Hallum og fortsætter: "De kunder vi arbejder sammen med, har oplevet en positiv udvikling i deres salg og det har for os haft en positiv effekt på vores samhandel".

For os er optimal datakvalitet og optimerede, automatiserede forretningsprocesser ikke et mål i sig selv, men grundlaget for fremtidig succes inden for det automotive eftermarked. "Hvis

grossisten har opdateret adgang til alle relevante produkt- og prisoplysninger i et struktureret format og også kender tilgængeligheden, er grossisten i stand til at tilbyde sine kunder bedre service. Det bliver meget nemmere at reagere hurtigt og give 100% korrekt feedback. Herved undgås tabt salg og kundetilfredsheden øges", opsummerer Morten Hallum.

Hvis du allerede bruger TecCMD eller er nysgerrig for at høre nærmere om vores erfaringer, er du velkommen til at kontakte os eller TecAlliance for yderligere information.

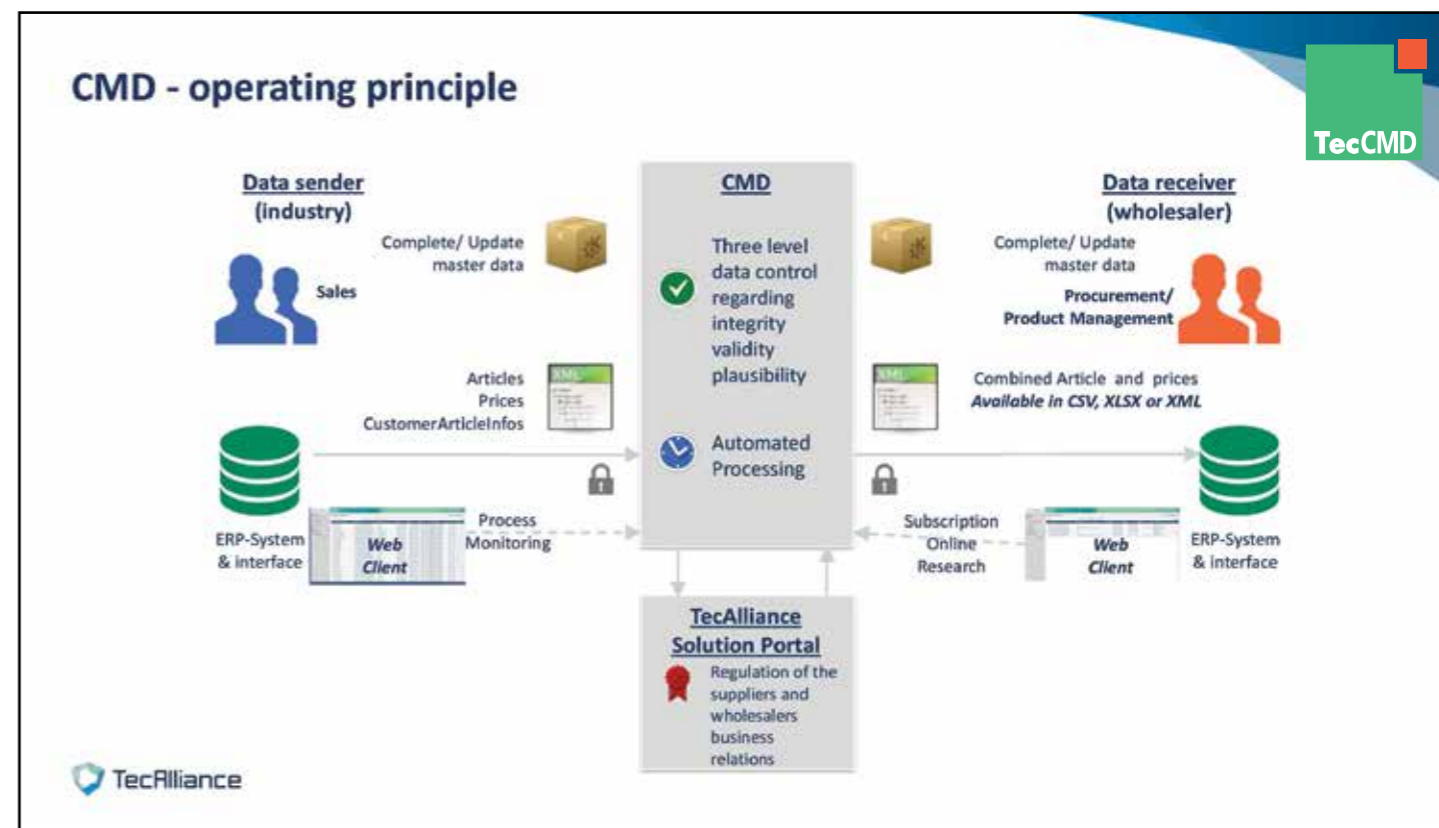
Om TecCMD

TecCMD er en markedsspecifik løsning til standardiseret elektronisk udveksling af vare-, pris- og logistikdata. Løsningen synkroniserer og opdaterer kundens referencedata automatisk eller manuelt, og kan bruges internationalt til forskellige lande- og salgsorganisationer ■

BRUG AF LØSNINGEN GIVER MANGE FORDELE:

- **Omkostningsreduktion** gennem automatisering og standardisering af processer
- **Effektivitet:** Standardisering af referencedata og automatiseret udveksling forbedrer i høj grad datakvaliteten, samtidig med at det nødvendige arbejde til datavedligeholdelse og -validering reduceres betydeligt
- **Komfort:** Datasynkronisering forenkler vedligeholdelse af artikeldata for både afsender og modtager
- **Opdaterede data:** Kortere opdateringscyklusser for artikel- og prisoplysninger som efterfølgende produkter, nye meddelelser eller kampagner gør det muligt at vise den aktuelle og korrekte repræsentation af et produkts livscyklusproces
- **Datasikkerhed:** Et omfattende klientsystem sikrer, at kun definerede modtagere kan se dataene

TECCMD SETUP



Den nyeste version TecCMD 2.1 er en cloudbaseret moderne platform, der bygger på den nyeste teknologi. Systemet er kendetegnet ved datasikkerhed, driftsstabilitet og ydeevne; mere end 100.000 artikler kan behandles inden for få minutter. TecCMD understøtter visning af kundespecifikke produktlinjer og nettopriser. TecCMD's rapportfunktioner gør det muligt at forbedre kontrollen og få et bedre overblik over fuldførte dataopdateringer. TecCMD løsningen er tilgængelig på engelsk, tysk, fransk og spansk.



UDSKIFTNING AF DRIVAKSEL- MANCHET: FORD FOCUS III 1.0 ECOBOOST

Mekanikere der har prøvet at udskifte den yderste drivakselmanchet på en FORD FOCUS III 1.0 EcoBoost med den vognspecifikke termoplastiske type har lært lektion! Det er ikke muligt uden samtidig at udskifte manchetten på gearkassensiden. Men hvorfor sælger nogle udbydere så manchetten til hjulsiden separat?

Det kan vi ikke svare på! Til gengæld kan vi være med til at sørge for at mekanikere, der vælger vores vognspecifikke løsning, ikke kommer til at stå i den situation at mangle noget. Vi tilbyder nemlig udelukkende den ydre manchet i et sæt, som også indeholder manchetten til gearkassensiden samt de nødvendige spændebånd og fedt.

Flere indkøbere er ikke opmærksomme på denne detalje, når vores reference 8540 16709 sammenlignes med andre udbyderes løsning. Derfor kan vores løsning fejlagtigt opfattes som dyr, selvom det ikke er tilfældet - og den i stedet bare er smart.

Hvorfor er udskiftning af begge manchetter egentlig nødvendig?

Lad os starte med at slå fast, at udskiftningen af begge manchetter udelukkende er nødvendig, når der er tale om den vognspecifikke termoplastiske type. Denne form for manchet er, modsat manchetter i gummi, nemlig relativt stiv.

Det betyder derfor også, at manchetten ikke kan udvides tilstrækkeligt til at blive monteret fra hjulsiden, men derimod skal monteres fra gearkassensiden, fordi det kun er her at leddet kan afmonteres akslen. I den forbindelse er det nødvendigt at afmontere den inderste manchet, der derfor skal erstattes.

Hvis den inderste manchet er intakt, og man i stedet anvender en universalmanchet i gummi, er det altså muligt udelukkende at skifte den ydre manchet. Fra vores program af universalmanchetter kan 8540 18 anvendes. Denne type kræver brug af monteringsværktøj: 8541 100 & 8541 070 (konisk kegle og montagespray) eller 8541 103 (Air-Tool - kræver trykluft)/ 8541 104 (Duralect - til skruemaskine) ■

Øverst: Triscan ref. 8540 16709



Se vores brochure om manchetter og værktøj på triscan.dk

“Mekanikere der har prøvet at udskifte den yderste drivakselmanchet på en FORD FOCUS III 1.0 EcoBoost med den vognspecifikke termoplastiske type har lært lektion!”

Much more than just a spare part

By choosing Triscan as your supplier you will not only receive a product of OE-quality, but also gain a lot of product added values which makes daily business much easier for you and your customers. This makes Triscan parts much more than just a spare part.

HVAD KAN TRISCAN GØRE FOR DIG? NY BROCHURE GIVER SVARET

Hvilke fordele får du ved at vælge Triscan som leverandør? Og hvad får du ud over et bredt dækkende sortiment af reservedele i OE-kvalitet? Få svarene i vores nye brochure hvor vi giver dig et indblik i, hvorledes vi kan skabe værdi for dig og din forretning.

Ét af de helt nye tiltag – både i brochuren og på vores hjemmeside – er en ny kategorisering af vores produktgrupper, som er udvidet med en symbolforklaring: FULL – FOCUS – TREND. Du kan dermed hurtigt danne dig et overblik over, om den pågældende produktgruppe er kendetegnet ved at have en omfattende dækning af vognparken, retter sig mod en særlig udvalgt del af vognparken eller udelukkende omfatter få referencer med stor efterspørgsel.

Har du også fokus på EV-køretøjer og reservedele dertil?

Antallet af el-, hybrid- og brintbiler på vejene vokser hurtigt. Dette gælder også

antallet af bilproducenter, der producerer dem - og udvalget af modeller. Netop derfor er det vigtigt at have fokus på EV-dele og viden om tilgængelighed. Vi har netop fået lavet en brochure, hvor du får et overblik over omfanget af Triscans program af EV-dele – et program der i skrivende stund indeholder mere end 4.300 referencer.

Det bredeste og mest omfattende sensorprogram

For at gøre sourcing af et kompliceret produktområde nemt for grossist- og distributørledet, udvider vi løbende vores sensorprogram. Sensorprogrammet er et af vores hurtigst voksende produkt-

ØNSKER DU AT HØRE MERE OM, HVAD TRISCAN KAN GØRE FOR DIG?

Eller er du faldet over produkter, som du mangler i dit sortiment?

Så tag fat i CCO Morten Kjeldahl Vammen på mkv@triscan.dk eller +45 29 876 678.

programmer – og omfatter sensorer baseret på moderne mikroelektromekaniske systemer (MEMS). Produktionen er underlagt automobilindustriens strenge kvalitetsstandard ISO/IATF 16949 og inkluderer ofte en 100% funktionstest af hver enkelt sensor. Til de forskellige sensorer er der udarbejdet teknisk materiale, som går mere i dybden med det enkelte produkt.

Smart sourcing & In-house testcenter

Bliv klogere på hvad Triscan gør for at sikre en høj og ensartet kvalitet af produkter – og samtidig har en af branchens laveste reklamationsprocenter. Vores In-house testcenter spiller i den sammenhæng en vigtig rolle. Det giver os bl.a. mulighed for selv at teste nye produkter fra potentielle nye producenter, at gennemføre sammenlignende tests og reducere ventetiden for kunden i reklamationssager væsentligt.

Vidste du, at vi også laver digitale løsninger?

Vi er dedikerede til at udvikle digitale løsninger til det automotive eftermarkedets parter. Vores løsninger

skaber effektivitet, værdi og loyalitet gennem hele værdikæden fra autoreservedelsgrossisten over detailhandleren til værkstedet og helt ud til bilejeren. Alle aktiviteter omkring digitale løsninger er samlet i vores nye selskab Triscan Software Solutions.

Hold dig opdateret

Vil du være sikker på at få værdifuld viden for dig som grossist og dine værkstedskunder? Så tilmeld dig Triscans elektroniske nyhedsbrev, tag et kig på www.triscan.dk, følg os på LinkedIn, Facebook og Youtube. Så er du altid sikker på at få de nyeste updates fra Triscan.



FULL – FOCUS – TREND er en ny kategorisering af vores produktgrupper. Læs mere om dette i vores nye firmabrochure

MORE SALES with less capital invested means **MORE PROFIT** for your company



BMW/MINI: NY GENERATION AF DRIVAKSELLED

Nu er den nye type drivakselled til BMW og MINI klar til levering.

Den nye generation af drivakselled adskiller sig særligt på den integrerede fortanding på den ydre leddel. Med denne løsning kan ledtappen helt undværes, hvorved vægten også

kan reduceres. Men fordelene stopper ikke her. Drivakselledet har en større kontaktflade end traditionelle led og kan derfor overføre et større moment. Denne egenskab gør drivakselledet mere

robust end konventionelle led. Den ydre leddel produceres vha. en særlig kold-deformationsproces, hvorved der opnås stor modstandsdygtighed ■



Triscan 8540 11112



Triscan 8540 11113



Triscan 8540 11114



Triscan 8540 11114

MÆRKE	MODEL	TYPE
BMW	1 (F20) 5-dørs	118 d xDrive/120 d xDrive/M 135 i xDrive/M 140 i xDrive
BMW	1 (F21) 3-dørs	118 d xDrive/120 d xDrive/M 135 i xDrive/M 140 i xDrive
BMW	1 (F40)	118 i
BMW	2 (F22) Coupé	M 235 i xDrive/M 240 i xDrive
BMW	2 (F23) Cabriolet	M 240 i xDrive
BMW	2 (F45) Active Tourer (F45)	214 d/216 i/218 i/220 i/225 xe/214 d/216 d/218 d/218 d xDrive
BMW	2 (F46) Gran Tourer	216 i/218 i/220 i/214 d/216 d/218 d/218 d xDrive
BMW	2 Active Tourer Van (F45)	218 i/218 d
BMW	2 Gran Tourer Van (F46)	218 i/218 d
BMW	3 (F30)	318 d xDrive/320 d xDrive/320 i xDrive/328 i xDrive/330 d xDrive/330 i xDrive/335 d xDrive/335 i xDrive/340 i xDrive
BMW	3 (F31) Touring	318 d xDrive/320 d xDrive/320 i xDrive/328 i xDrive/330 d xDrive/330 i xDrive/335 d xDrive/335 i xDrive/340 i xDrive
BMW	3 (F34) GRAN TURISMO	320 d xDrive/320 i xDrive/328 i xDrive/330 d xDrive/335 d xDrive/335 i xDrive
BMW	4 (F32, F82) Coupé	420 d xDrive/420 i xDrive/428 i xDrive/430 d xDrive/430 i xDrive/435 i xDrive/435 i xDrive
BMW	4 (F36) Gran Coupe	420 d xDrive/420 i xDrive/428 i xDrive/430 d xDrive/430 i xDrive/435 i xDrive/435 i xDrive
BMW	4 Cabriolet	428 i xDrive/430 i xDrive/435 d xDrive/435 i xDrive
BMW	X1 (F48)	sDrive 18 i/sDrive 16 d/sDrive 18 d
BMW	X1 Van (F48)	sDrive 18 i/sDrive 18 d
BMW	X2 (F39)	sDrive 18 i/sDrive 16 d/sDrive 18 d

MÆRKE	MODEL	TYPE
MINI	MINI (F55) 5-dørs	Cooper/Cooper D/Cooper S/Cooper SD/One/One D/One First
MINI	MINI (F56) 3-dørs	Cooper/Cooper D/Cooper S/Cooper SD/One/One D/One First
MINI	MINI Cabriolet (F57)	One/Cooper/Cooper D
MINI	MINI CLUBMAN (F54)	Cooper/Cooper D/Cooper S/Cooper S ALL4/One/One D
MINI	MINI COUNTRYMAN (F60)	Cooper SE ALL4/One/One D



UDVIDELSE I PROGRAMMET AF STIKAKSLER MED HJULLEJE TIL CRAFTER OG SPRINTER

Vi har oplevet stor efterspørgsel på stikaksler med hjulleje til VW Crafter og Mercedes Benz Sprinter. Vi er derfor glade for at kunne fortælle, at vi har udvidet programmet med to nye referencer.

Den helt store fordel ved denne løsning er, at der under af- og påmonteringen ikke er brug for en hydraulikpresse, som kan håndtere hele stikakslens længde, når det gamle hjulleje skal adskilles fra akslen og det nye efterfølgende skal presses på. I de tilfælde hvor værkstedet ikke har den nødvendige størrelse hydraulikpresse, sker det desværre alt for ofte, at adskillelse og samling foregår ved brug af hammer og dorn, hvilket altid vil beskadige hjullejet og nedsætte dets levetid.

De to nye referencer er:

- 8530 23236 hjulleje med stikaksel til højre side
- 8530 23237 hjulleje med stikaksel til venstre side

Af følgende oversigt fremgår hvilke modeller af Sprinter og Crafter som vores program i hjullejer med stikaksel passer på ■

TRISCAN #	MÆRKE	MODEL	SIDE	OE-NR.
8530 23233	MERCEDES-BENZ	Sprinter 906	V	906 350 26 10
				906 350 39 10
				A 906 350 26 10
				A 906 350 39 10
8530 23234	MERCEDES-BENZ	Sprinter 906	H	906 350 27 10
				906 350 40 10
				A 906 350 27 10
				A 906 350 40 10
8530 23236	MERCEDES-BENZ	Sprinter 906	V	906 350 24 10
				906 350 37 10
				A 906 350 24 10
				A 906 350 37 10
8530 23237	MERCEDES-BENZ	Sprinter 906	H	906 350 25 10
				906 350 38 10
				A 906 350 25 10
				A 906 350 38 10
8530 23236	VW	Crafter 2E_	V	2E0 501 171 B
				2E0 501 171 G
				2E0 501 172 B
				2E0 501 172 F
8530 23237	VW	Crafter 2E_	H	2E0 501 172 A
				2E0 501 172 D
				2E0 501 171 A
				2E0 501 171 E



“ Vi har oplevet stor efterspørgsel på stikaksler med hjulleje til VW Crafter og Mercedes Benz Sprinter ”



TRISCAN I PRIVATE LABEL BRAND

Det er særligt i detailhandelens supermarkeder, at man støder på varer tilbudt i private label brand - men også på det automotive eftermarked har denne trend vundet indpas. Hos Triscan har vi i mere end 10 år med succes leveret særligt udvalgte varegrupper i private label til en række kunder.

Vores kunders motivation for at tilbyde én eller flere produktgrupper i private label brand er ikke nødvendigvis helt den samme. Beslutningen er strategisk og udspringer oftest i ét eller flere af følgende ønsker om:

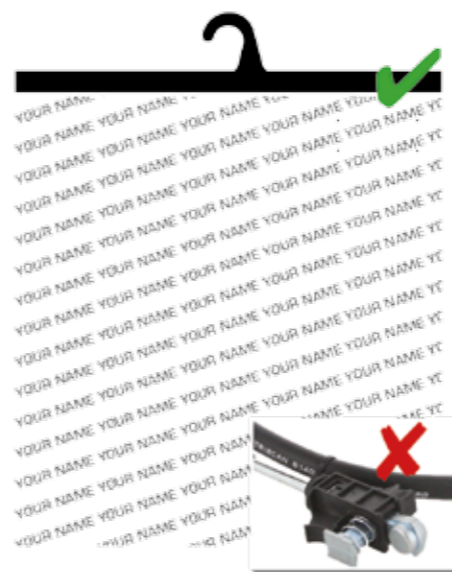
- At kunne tilbyde et alternativ til de ofte dyrere premium brands
- At nedbringe antallet af markedsførte brands og spare ressourcer
- At opbygge et eget brand og derved skille sig ud
- At forbedre indtjeningen
- Mindre leverandørafhængighed

"Fra vores synspunkt, skal man som grossist dog tænke sig rigtig godt om, før man kaster sig ud i at eksekvere en private label strategi. Det der på papiret lyder nemt, viser sig ofte at være mere kompliceret og tidskrævende end som så", siger CCO Morten K. Vammen og fortsætter: "Det er vigtigt at sikre sig, at de nødvendige interne kompetencer og ressourcer er til stede. Det gælder både i produktafdelingen, indkøbsafdelingen og marketingafdelingen. Hertil kommer naturligvis også de juridiske aspekter omkring bl.a. varemærkeregistret".

Det er også en god idé at have en skarp prioritering af produktgrupperne

og et realistisk tidsperspektiv. I forhold til prioriteringen er det omsætningspotentialet, lageromsætnings-hastighed og kompleksiteten som er de væsentligste parametre. Hvor er der flest penge at tjene på varer med stor efterspørgsel - og hvilke produktgrupper kræver ikke et utal af leverandører og emballagestørrelser?

Private label sourcing på det automotive eftermarked adskiller sig markant fra detailhandelen på antallet af produktvarianter, hvilket har betydning for volumen og forudsigelighed. Der findes f.eks. relativt få varianter af toiletpapir, volumen er stor og



Semi private label brand: dit navn på emballagen og vores navn på produktet



Full private label brand: dit navn på emballagen og dit navn på produktet

efterspørgslen er konstant. Sådan forholder det sig desværre sjældent for de fleste produktgrupper af reservedele til biler. Derfor bliver parametre som minimum ordremængder (MOQ) og leveringshastighed (lead time) meget væsentlige, medmindre at lagerkapacitet, lageromsætningshastighed og cashflow ikke tillægges nogen betydning.

Med ovenstående in mente - og vores erfaring som private label brand leverandør - vil vi gerne knytte nogle kommentarer til de indledningsvist nævnte fem ønsker, der er en overvejelse værd for enhver grossist, som enten påtænker at iværksætte en private label brand strategi eller for grossister, der ønsker at udvide deres program i eget brand.

At kunne tilbyde et alternativ til de ofte dyrere premium brands

Jo mere prisfølsomt et marked er og jo højere den gennemsnitlige alder på vognparken er - jo større er efterspørgslen efter et alternativ - og jo vigtigere er det at overveje muligheden for private label brand.

At nedbringe antallet af markedsførte brands og spare ressourcer

Ressourcebesparelser gennem nedbringelse af antallet af markedsførte brands lader sig også gøre på anden vis end ved private label brand. Ved at vælge en leverandør som tilbyder fuldt dækkende programmer, kan der ligeledes spares rigtig mange administrative ressourcer.

At opbygge et eget brand og derved skille sig ud

Jo flere produktgrupper et private label brand dækker over, jo mere sårbart bliver det i forhold til dets image. Kvalitetsproblemer i én produktgruppe får typisk en stærkt afsmittende effekt på

hele brandet. Denne risiko samt tiden og arbejdet forbundet med kvalitetssikring og den markedsføring, der skal til for at skille sig ud, undervurderes ofte.

At forbedre indtjeningen

Indtjeningsforbedringer udregnes ofte efter en alt for simpel model, der kun inkluderer indkøbspris, lagerhåndtering, forsendelsesomkostninger og salgspris. Det reelle administrative ressourceforbrug ved håndtering af mange og skiftende leverandører, opgørelse over tabt salg som konsekvens af lang lead time og de rent økonomiske omkostninger ved høje MOQ, lagerbinding og langsom lageromsætning medregnes sjældent.

Mindre leverandørafhængighed

Med mindre leverandørafhængighed følger oftest øget administrativt ressourceforbrug og mere overfladiske leverandørforhold og personlige relationer. Er det i virkeligheden ikke mere indbringende at finde de rette samarbejdspartnere, med hvem man sammen kan udvikle sig?

Hos Triscan har vi stor erfaring og indsigt i de vilkår man som grossist arbejder under. Vi har en lang række af produktgrupper, hvor vi er fuldt dækkende ift. den europæiske vognpark og som egner sig til både at kunne markedsføres som private label brand eller i Triscan brand. Vi er kendt for at hjælpe, understøtte og tilpasse os vores kunders forretning og opbygge langvarige relationer til fælles tilfredshed ■



HVIS DU OVERVEJER AT UDVIKLE ET PRIVATE LABEL BRAND...?

Eller vil udvide dit eksisterende private label brand produktprogram - indgår vi gerne i en dialog om, hvordan du kommer bedst i mål.

Kontakt: Morten K. Vammen, CCO på +45 2987 6678 eller mkv@triscan.dk



TOYOTA: 3 EGR-VENTILER SAMMENLÆGGES OFTE FEJLAGTIGT TIL 1

En udbredt katalogfejl på EGR-ventiler til Toyota, fører ofte til hovedbrud i værkstedsledet - og reklamationer. Fejlen skyldes, at tre for øjet tilsyneladende ens EGR-ventiler konsolideres til bare et varenummer, selv om de i virkeligheden er forskellige.

Alle tre ventiler kan monteres på en lang række modeller, fordi både de udvendige fysiske dimensioner og den anvendte stiktilslutning er ens. Hvis en forkert EGR-ventil monteres, oplever man nogle gange allerede på værkstedet - og andre gange først efter bilejeren har kørt et stykke tid - at motorlampen lyser. De i ECU'en registrerede fejkoder er typisk P0400/P0401/P0402, som indikerer fejl i EGR-ventilens flow.

Årsagen til fejkoden relaterer sig til enten ventildiameteren eller styringen af den pågældende EGR-ventil. En kontrol af ventilens diameter er relativ nem at udføre, hvorimod det for et værksted typisk ikke er

muligt at kontrollere styringen. Som det ses af nedenstående tabel, kan man altså godt have fået en EGR-ventil med den rigtige diameter, men den forkerte styring.

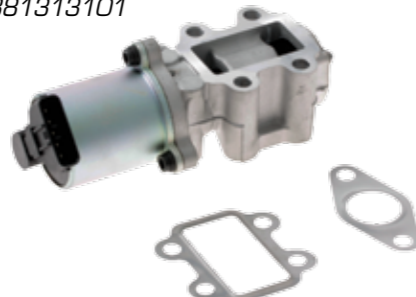
	8813 13100	8813 13101	8813 13102
VENTILDIAMETER (MM)	19	19	14,5
STYRING 1	X		
STYRING 2		X	
STYRING 3			X

Som det fremgår af billederne, er der umiddelbart ingen forskel at se på de tre udgaver

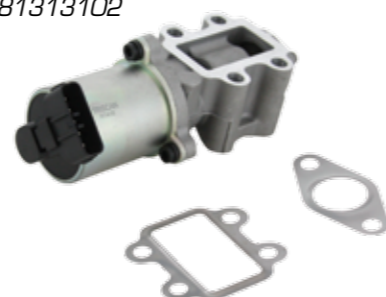
881313100



881313101



881313102



Af følgende tabel fremgår det, hvilken EGR-ventil der er den rigtige at montere på de berørte bilmodeller/motortyper:

Make	Model	Variant	Type	Engine	Engine code	HP	From	To	Made in	TecDoc	8813 13100	8813 13101	8813 13102
											ø19 mm	ø19 mm	ø14,5 mm
TOYOTA	AURIS		(.E15_)	2.2 D	(ADE157_, ADE151_)	177	03/2007	09/2012		22465		X	
				2.0 D-4D	(ADE150_)	126	03/2007	09/2012	22466				X
TOYOTA	AVENSIS		(.T22_)	2.0 D-4D	(CDT220_)	110	10/1999	02/2003		14106	X		
TOYOTA	AVENSIS	Liftback	(.T22_)	2.0 D-4D	(CDT220_)	110	10/1999	02/2003		14105	X		
TOYOTA	AVENSIS	Station Wagon	(.T22_)	2.0 D-4D	(CDT220_)	110	10/1999	02/2003		14107	X		
TOYOTA	AVENSIS	kombi	(T25)	2.2 D-CAT	(ADT251_)	177	07/2005	11/2008		19251	X		
				2.2 D-CAT	(ADT251_)	177	07/2005	11/2008	19251			X	
				2.0 D-4D	(ADT250_)	126	03/2006	11/2008	19832				X
				2.2 D-4D	(ADT251_)	150	10/2005	11/2008	19248				X
TOYOTA	AVENSIS	Sedan	(T25)	2.2 D-4D	(ADT251_)	150	10/2005	11/2008	Japan	19247	X		
				2.2 D-CAT	(ADT251_)	177	07/2005	11/2008	Japan	19250	X		
				2.2 D-4D	(ADT251_)	150	10/2005	11/2008	UK	19247			X
				2.2 D-CAT	(ADT251_)	177	07/2005	11/2008	UK	19250			X
				2.0 D-4D	(ADT250_)	126	03/2006	11/2008	19831				X
TOYOTA	AVENSIS		(T25_)	2.2 D-4D	(ADT251_)	150	10/2005	11/2008	Japan	19246	X		
				2.2 D-CAT	(ADT251_)	177	07/2005	11/2008	Japan	19249	X		
				2.2 D-4D	(ADT251_)	150	10/2005	11/2008	UK	19246			X
				2.2 D-CAT	(ADT251_)	177	07/2005	11/2008	UK	19249			X
2.0 D4	(ADT250_)	126	03/2006	11/2008	19830					X			
TOYOTA	COROLLA		(.E12_)	2.0 D-4D	(CDE120R_, CDE120L_)	110	01/2002	12/2006		16377	X		
TOYOTA	COROLLA	Sedan	(E15_)	2.0 D-4D	(ADE150_)	126	01/2007			30715			X
TOYOTA	COROLLA Verso		(ZER_, ZZE12_, R	2.2 D-4D	(AUR10_)	177	10/2005	02/2007		19068		X	
				2.2 D-4D	(AUR10_)	136	10/2005	02/2007	19245			X	
				2.2 D-4D	(AUR10_)	177	03/2007	03/2009	19068				X
				2.2 D-4D	(AUR10_)	136	03/2007	03/2009	19245				X
TOYOTA	RAV 4 III		(.A3_)	2.2 D 4WD	(ALA30)			02/2007		133428	X		
				2.2 D 4WD	(ALA30_)	136	03/2006	02/2007	19296	X			
				2.2 D 4WD	(ALA30_)	177	03/2006	02/2007	19297	X			
				2.2 D	(ALA35_)	150	12/2008	12/2013	34938				X
				2.2 D 4WD	(ALA30)		03/2007		133428				X
				2.2 D 4WD	(ALA30_)	136	03/2007		19296				X
				2.2 D 4WD	(ALA30_)	177	03/2007		19297				X
				2.2 D 4WD	(ALA30_)	150	12/2008	12/2013	31139				X
TOYOTA	RAV 4 IV		(.A4_)	2.2 D 4WD	(ALA49)	150	12/2012			58623		X	
TOYOTA	VERSO / SPORTSVAN			2.2 D-4D	(AUR21)					133451		X	
				2.2 D-4D	(AUR21_)	150	04/2009		31567			X	
				2.2 D-CAT	(AUR21_)	177	04/2009		31568			X	





BÆREARME TIL TOYOTA AVENSIS, NISSAN QASHQAI OG X-TRAIL SAMT RENAULT KADJAR

Vi oplever stor efterspørgsel på bærearmer til Toyota Avensis, Nissan Qashqai og X-Trail samt Renault Kadjar. Vi har tidligere i én af vores ugentlige kampagner tilbudt de i alt 4 varenumre til en særlig attraktiv pris og er fortsat leveringsdygtige.

Toyota Avensis (T25, T25_)

TRISCAN #	OE #	H/V
8500 135062	48720-05010	V
8500 135063	48710-05070	H

Nissan Qashqai +2 og X-Trail / Renault Kadjar

TRISCAN #	OE #	H/V
8500 14576	55502-JD00A	V
8500 14575	55501-JD00A	H

**KENDER DU TIL
VORES UGENTLIGE
KAMPAGNER?**

Hvis du er kunde hos Triscan og ikke allerede modtager information om vores ugentlige kampagner, kan du rette henvendelse til din Triscan konsulent eller vores kundecenter for at blive tilføjet modtagerlisten.

WWW.TRISCAN.DK

“Vi oplever stor efterspørgsel på bærearmer til Toyota Avensis, Nissan Qashqai og X-Trail samt Renault Kadjar”



VEJEN FRA MEKANIKER TIL SALGSSUPPORT HAR VÆRET SPÆNDENDE OG LÆRERIG

På en solskinsrig forårsdag har vi sat Niels Søgaard stævne for at tage en lille snak om det at arbejde for Triscan. Niels arbejder til dagligt som salgskordinator i Triscans salgssupport - Og hvorfor så lige Niels? Niels nærmer sig sit 35-års jubilæum senere på året og vi er lidt nysgerrige på, hvad det er der gør, at man bliver så mange år i det samme firma.

Det var egentlig lidt tilfældighedernes spil at jeg endte hos Triscan. Jeg er i tidernes morgen udlært som mekaniker hos Nissan i Randers. Jeg søgte på et tidspunkt nye udfordringer - en bekendt med grossist-firma i Randers handlede med Triscan - eller Tridon, som det jo faktisk hed dengang. Det kom den daværende Tridon-konsulent for øre, at jeg søgte andre græsgange. Han mente bestemt, at jeg skulle svinge forbi Tridon. Dengang var det ikke unormalt, at man bare droppede forbi med en uopfordret ansøgning", siger Niels Søgaard.

Tridon blev starten på et langt bekendtskab

Som sagt så gjort. Niels begyndte således sin karriere hos Tridon, som dengang

havde til huse på Kringelled i Egå. Han startede i varemodtagelsen, senere rykkede han til forsendelsen og på et tidspunkt fik han mulighed for at blive en del af Kundeservice centeret. Udover den daglige kundekontakt, havde han også ansvaret for returvarer og reklamationer - her kom hans mekaniker know how ham virkelig til gode. Han var også tilknyttet Produktafdelingen med opdatering af produktdata samt indkøbsdisponering. Efter en årrække med kundeservice, bød der sig en mulighed for at komme til supportafdelingen.

Support til kolleger og kunder

"I starten arbejdede jeg mest med prissætning i Danmark og Tyskland hvilket foregik i samarbejde med sælgerne.

Det har sidenhen udviklet sig til, at jeg i dag har ansvaret for prissætning/tilbudsgivning og analysearbejde i Danmark og Sverige. Jeg supporterer både sælgerne i Danmark og Sverige, men også de mange kunder jeg taler med dagligt. Vi vil gå langt for vores kunder og sætter en ære i at yde en god support. Det er jo det vi er til for - dertil skal også siges, at vi gennem årene har haft nogle gode og helt utroligt loyale kunder - der er nærmest knyttet familiære bånd. Mange relationer går da også langt tilbage og ikke så få gange krydses vore veje på messer, ved diverse kundearrangementer og udenlandsture. Dét at vi er "tæt på" og hurtigt kan løse et "problem" tror jeg helt klart også har været med til at give den gode og nære relation".

Et kig tilbage i tiden: Niels Søgaard med nye Tridon-kataloger (1993-1994)

To dage er aldrig ens

"En af grundene til at jeg stadig er hos Triscan er, at det aldrig har været kedeligt. Hverken det daglige kontorarbejde eller samtalerne med kunderne. Jeg har hele tiden følt, at der er sket en udvikling - både firmamæssigt men bestemt også personligt. Triscan har en ret flad organisation - vi kender alle hinanden og der er ikke langt fra tanke til handling hvilket helt klart har sine fordele. Og det at man kan være med til at påvirke de forskellige arbejdsprocesser og derved have stor indflydelse på ens egen hverdag er en anden grund", fortæller Niels og fortsætter "Triscan er en moderne virksomhed i konstant bevægelse, og jeg synes, at vi er gode til løbende at tilpasse os nye muligheder i markedet. Det internationale salg er vokset markant igennem årene og det har været - og er stadig - utrolig spændende at være en del af".

Lidt af en bedrift...

Inden længe har du som nævnt 35-års jubilæum - det er da lidt af en bedrift? "Nu er jeg jo langt fra den eneste jubilar her hos Triscan - dem har der faktisk været en del af gennem tiden. Det er sket, at medarbejdere har søgt andre græsgange for derefter at komme tilbage igen. Om det er de dygtige og engagerede kolleger, sundhedsforsikring, pensionsordning, frokostordning eller nogle af de andre goder der ligger til grund for det, skal jeg lade være usagt" siger Niels smilende og fortsætter "jeg kan kun tale for mig selv, men jeg tror bl.a. at mulighederne for at udvikle sig inden for firmaet har en stor del at sige. Jeg er jo selv et ganske godt eksempel på, at det ikke skader at "komme en tur rundt i firmaet" - det man lærer, er der jo ingen der kan tage fra én".

De gode kolleger og "Triscan-ånden"

"Og så skal man bestemt ikke glemme kollegerne - hos Triscan er vi lidt som en "lille familie" - der er en god og uformel tone med højt til loftet og masser af humor - et godt og socialt arbejdsmiljø med engagerede og hjælpsomme kolleger. Her er plads til alle uanset køn, race, tro og færdigheder. Vi har ofte talt om "Triscan-ånden" - det er lidt svært at forklare, men det kan nok mest af alt betegnes som det sammenhold, der er i firmaet. Nu har 2020/2021 jo været ret speciel med corona og alle de restriktioner det har medført. Men ellers er vi et firma, der er meget socialt anlagt. Der er meget stor tilslutning til vores årlige julefrokost, hvor



vi nyder en aften ude af huset med god mad, fest og dans i skønne omgivelser - på tværs af alle afdelinger. Og igennem vores Personaleforening Spændebåndet* ses vi også en del efter arbejdstid", fortæller Niels.

"Jeg sætter personligt stor pris på den daglige sparring med kolleger på tværs

af afdelingerne. Samtidig er det dejligt, at der også er plads til at man kan arbejde hjemmefra, hvis jobopgaverne kræver lidt mere ro til fordybelse. Flexibiliteten i selv at kunne planlægge en arbejdsuge betyder meget - Frihed under ansvar. Det er med til at gøre, at man har lyst til at tage på arbejde hver dag", siger Niels ■

INFOBOKS

* Triscans Personaleforening "Spændebåndet" har eksisteret siden 1995 og arrangerer årligt 6-8 events, med alt lige fra bowling, virksomhedsbesøg, banko, gokart, teaterforestillinger til ølsmagning, restaurantbesøg, koncerter, pistolskydning, megabordfodbold, sushikursus og meget mere.



HAR DU HØRT OM FN'S 17 VERDENSMÅL? OG HVAD HAR DE AF BETYDNING FOR OS ALLE?

Den 25. september 2015 var en historisk dag. På FN-topmødet i New York blev 17 verdensmål og 169 delmål vedtaget af verdens stats- og regeringsledere fra FN's 193 medlemslande. Målene trådte i kraft den 1. januar 2016 og som medlem af FN forpligter man sig til at efterleve de aftalte mål.

Målene har til hensigt at sørge for at vi alle – både det offentlige, som privat person og som erhvervsdrivende - frem mod 2030 gør en ihærdig indsats for bl.a. at:

- Afskaffe fattigdom og sult i verden
- Fremme fred og sikkerhed
- Sørge for bæredygtig energi
- Sikre god uddannelse
- Reducere og genbruge affald

Og hvad betyder det så for dig og mig - din arbejdsplads og min arbejdsplads? Med den nye dagsorden står det klart at social, økonomisk og miljømæssig udvikling, fred, sikkerhed og internationalt samarbejde er tæt forbundet. Det kommer ikke bare af sig selv, men kræver en integreret indsats at opnå holdbare udviklingsresultater. Og ikke bare et samarbejde mellem regeringer, internationale organisationer og verdensledere.

Hvad kan DU gøre?

Det er ikke blot den enkelte virksomhed, men også den enkelte person, der er en vigtig brik i det store spil! Men hvad kan du som privatperson især bidrage med:

- **Ting du kan gøre fra sofaen**
 - spare strøm ved at slukke for dine el-apparater når de ikke er i brug – også fjernsyn og computer
 - sige nej tak til kontoudtog og regninger

T.V.: Verdensmålene er den mest ambitiøse plan for klodens udvikling nogensinde

i papirformat – og betale dine regninger online
 - købe bæredygtige produkter fra bæredygtige virksomheder

- **Ting du kan gøre hjemme**
 - spare på vandet: kortere bade, skyl ikke din opvask før den kommes i opvaskemaskinen
 - lade dit hår lufttørre, lade dit tøj lufttørre – undgå at bruge hårtørre og tørretumbler
 - sortere papir, glas, plast og aluminium – så dette genbruges bedst muligt

- **Ting du kan gøre uden for hjemmet**
 - shoppe lokalt – derved holder du gang i nærmiljøet og undgår måske lang transport af gods
 - købe varer der er minimalt indpakket – derved reduceres unødvendig brug af emballage
 - cykle, gå eller tage offentlig transport – eller køre sammen med kolleger
 - medbringe din egen taske når du shopper – derved nedsættes forbruget af plastposer
 - brug en genopfyldelig vandflaske eller kaffekop – derved reduceres mængden af affald

- **Ting du kan gøre på dit arbejde**
 - sørge for, at din virksomhed bruger energieffektiv varme- og køleteknologi
 - være medvirkende til at afskaffe enhver form for forskelsbehandling på din arbejdsplads. Alle er lige uanset køn, race, seksuel orientering, social baggrund og fysiske evner
 - støtte lige løn og lige adgang til fordele som sundhedsydelse

De nævnte eksempler er blot et udpluk af de mange ting, som man nemt og hurtigt kan gøre. Måske du selv kan komme på flere? Beviseligt er det, at selv små personlige justeringer og tiltag på daglig basis er af stor, stor betydning for samfundet.

Partslife var blot et af de første steps...
 Og hvad kan du som firma gøre for at imødekomme FN's verdensmål? Hos Triscan forsøger vi at bidrage hvor vi kan! Som den første danske virksomhed blev vi i 2012 medejer af det tyske miljø- og affaldshåndteringsselskab Partslife, der beskæftiger sig med miljørigtig bortskaffelse og genbrug i den europæiske autobranche.

Vi håber på, at Partslife over tid vinder indpas i en større del af EU og at flere af branchens aktører tilslutter sig den

gode sags tjeneste. Vi ønsker med vores medejerskab at bidrage til denne udvikling og dermed være en ansvarlig og miljøbevidst virksomhed. For os er det vigtigt at følge de retningslinjer for miljøet, der er opsat af EU og de nationale parlamenter, på de markeder hvor vi afsætter vores varer.



Optimering, optimering, optimering

I det mindre perspektiv har vi også gjort en del. De seneste år har vi gennemført flere tiltag in-house, der ikke blot gavner miljøet, men også kan mærkes økonomisk. Bygningernes drift og vedligehold er blevet gennemgået for at afdække, hvor vi kunne opnå besparelser: nedbringelse af el-forbrug ved udskiftning til energibesparende LED-belysning, nedbringelse af varmforsøg ved udskiftning af ovenlysvinduer, udskiftning af servere (hvilket har betydet mindre energiforbrug = mindre varmeudvikling og derfor reduceret behov for nedkøling) samt udskiftning af gammel cirkulationsvarmepumpe.

Men også i det daglige arbejde gøres der en stor indsats for miljøet: alt plast sorteres i 3 kategorier ligesom pap, jern, træ og småt brændbart sorteres i 4 forskellige containere. I det omfang det er muligt genbruger vi emballage til videre forsendelse.

Socialt ansvar – ja tak!

Der er meget mere og andet end miljøet på vores dagsorden. Hos Triscan prøver vi på alle måder at leve op til vores sociale ansvar. Vi har i snart 17 år haft et godt og tæt samarbejde med Aarhus Kommune og Jobcenter Aarhus omkring vores virksomhedscenter – et virksomhedscenter hvor ledige borgere bliver afklaret i et virksomhedsforløb og hvor der undervejs i forløbet også arbejdes med personens øvrige udfordringer (det kan være af både psykisk og fysisk karakter). Borgerne indgår på lige vilkår med virksomhedens øvrige medarbejdere. De får rigtige arbejdsopgaver og oplever hvordan det er at være en del af et team: hvilke forventninger, muligheder og krav vi har som arbejdsplads.

Som det fremgår, er der rigtig mange måder hvorpå man som både enkeltperson og virksomhed kan bidrage til de af FN opstillede 17 verdensmål. Hos Triscan har vi igangsat en proces med det formål at identificere de områder, hvor vi har størst mulighed for at igangsætte initiativer, der kan være med til at gøre en forskel. Vi kommer løbende til at informere om hvorledes arbejdet skrider frem og hvilke resultater der opnås ■



FN's 17 verdensmål – og under dem er der i alt 169 delmål. Du kan læse meget mere om dette på www.verdensmaalene.dk



TRISCAN HAR HAFT STOR SUCCES MED OPJUSTERING AF ANTAL ELEVPLADSER

Siden 2018 er antallet af elevpladser, som vi tilbyder elever på Aarhus Tech Lager & logistik uddannelse blevet opjusteret til mere end det seksdobbelte. I dag er der i alt 15 elever at finde i vores logistik. Selvom der har været meget arbejde forbundet med at geare arbejdspladsen til det store antal elever, er vores Lagerchef Søren Kaare Nielsen ikke i tvivl om, at indsatsen har været det hele værd.

Jeg kunne se, at vi havde muligheden for at lave en helt elev-afdeling, hvor indholdet af arbejdsopgaver falder helt i tråd med uddannelsesplanen. I et rigtig godt og konstruktivt samarbejde med Aarhus Tech fik vi sparket projektet i gang - og vi har i dag 15 elever. Af de elever vi hidtil har været med til at uddanne, har vi beholdt 5", fortæller Søren Kaare Nielsen.



Elev Gussisberg Nimo igang med at plukke varer til videre forsendelse til kunde

I løbet af deres elevtid lærer eleverne en masse om forsendelse, herunder både pluk, pak og emballering. De får et godt kendskab til det at arbejde med deadlines og ordrehåndtering i forhold til de mange vareture, der hver eneste dag skal betjenes på bestemte tidspunkter. Selvom der er en del faste holdepunkter i løbet af en arbejdsdag, er arbejdsdagene sjældent ens. "Teamwork, fleksibilitet, omstillingsparathed og høj arbejdsmoral er bare nogle af nøgleordene, som er vigtige for Triscan - og ikke mindst vores kunder. Vi ansætter løbende nye elever i henholdsvis januar og august måned i forbindelse med at vores elever bliver udlært", fortæller Søren og fortsætter: "En anden vigtig del af elevtiden er at blive god til at påtage sig et ansvar. Efter at være blevet oplært i arbejdsrutinerne, bliver man som elev hos Triscan selv ansvarlig for oplæringen af en ny elev. Det fungerer rigtig godt, og man kan virkelig se at det udvikler eleverne".

Foruden at få en uddannelse - og i det forløb lære en masse og få noget erfaring med i bagagen - så bliver man undervejs i processen klogere på i hvilken retning ens videre arbejdsliv skal gå. Det er nemlig langt fra altid sikkert, at man ender op med at arbejde på et lager. Uddannelsen er ofte et springbræt til videreuddannelse inden for spedition, indkøb, salg eller ledelse.

Under COVID-19 har tre af vores i forvejen fastansatte medarbejdere takket ja til en elevplads. De har alle arbejdet på lager en del år, men har ikke en erhvervsuddannelse i forvejen. At de i deres nuværende arbejde kan gennemføre og få papir på lager & logistikuddannelsen er jo bare fantastisk. Uddannelsen er for alle uanset alder og køn og elevteamet er opdelt i unge under 25 år og voksenelever over 25 år.



Der er fuld fart på! Se AARHUS TECH's video - her følger vi Arnis som er i lære som lageroperatør hos os

Årets elev 2020

Siden sidste år har medarbejderne i logistikken kåret "Årets medarbejder" i forskellige kategorier, herunder årets elev. Formålet er at skabe den ekstra motivation i dagligdagen til at gøre "lidt ekstra". Blandt vores elever var det i 2020 Dennis Nguyen, som fortjent fik flest stemmer. Han har gennemgået en kæmpe udvikling og yder en topprofessionel indsats hver eneste dag. Derudover er han meget vellidt blandt sine kollegaer og er trofast deltager ved de sociale arrangementer der afholdes i løbet af året ■



Årets logistik-elev 2020, Dennis Nguyen

SØGER DU ELLER NOGEN DU KENDER EN ELEVPLADS?

Hos Triscan søger vi løbende elever - ikke kun til lager & logistikuddannelsen, men også indenfor handel & kontor. Søger du - eller nogen du kender - en elevplads, hører vi gerne fra dig.

Lager & logistikuddannelsen: Kontakt Lagerchef Søren Kaare Nielsen på skn@triscan.dk eller på +45 2033 2310

Handel & Kontor: Kontakt Marketingchef Thomas Fuglsang Andersen på tfa@triscan.dk eller på +45 4022 8431



	Triscan # 8813 16036	Triscan # 8813 16150
Ventil vandring (mm)	4,2	6,0
Flow (kg/h)	>75	>87
Pinposition:		
Pin 1	DC motor (+)	DC motor (+)
Pin 2	Sensor output	Sensor jord
Pin 3	Ikke tildelt	Ikke tildelt
Pin 4	Sensor jord	Sensor + (5V)
Pin 5	DC motor (-)	DC motor (-)
Pin 6	Sensor + (5V)	Sensor output

Det andet forhold er pin-belægningen på stikforbindelsen, som ikke er synlig for øjet, men af vital betydning for om EGR-ventilen kommer til at fungere korrekt.

Selvom den korrekte EGR-ventil er valgt, oplever mange efter udskiftningen, at fejlkoderne P0401/P0402/P1402 (der indikerer problemer med EGR-systemet) fortsat kan udlæses. Men hvorfor så det?

Det er vores erfaring, at multistikforbindelserne til motorstyringen og EGR-ventilen har tendens til at oxidere.



Kontrollér, og rengør forbindelserne om nødvendigt. Består problemet i en defekt EGR-ventil, er det, efter udskiftning, vigtig at foretage initialisering af den nye enhed. Forbliver fejlkoderne aktive efter initialiseringen, skyldes det at motorstyringen ikke er opdateret med den seneste software-version.

De to ovennævnte EGR-ventiler er omfattet af Triscan smartrep.info. Det betyder, at der på emballagen er påsat en tydelig markering med advarselstrekant og QR-kode. Ved at scanne QR-koden og indtaste varenummeret på smartrep.info hjemmesiden, får værkstedet ovenstående info stillet til rådighed på adskillige sprog.

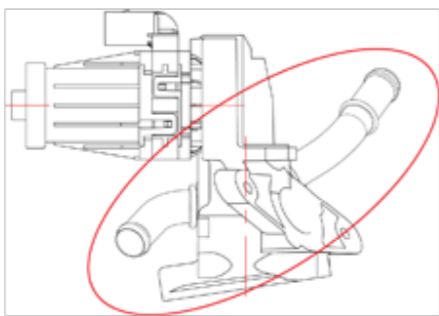
Til højre: Scan QR-koden med din smartphone – så kommer du nemt og hurtigt ind på smartrep.info siden

Herunder: Indtast varenummeret og få at vide, hvad du skal være særlig opmærksom på

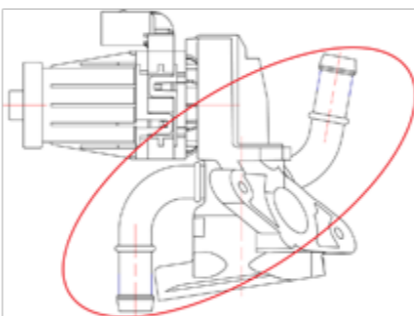
VÆR PÅPASSELIG MED EGR-VENTILER TIL 2.2 TDCI/HDI 2006-2014 (TRANSIT, JUMPER OG BOXER)

Mange værksteder har oplevet problemer i forbindelse med udskiftning af EGR-ventilen på 2.2 TDCI/HDI motoren på Ford Transit, Citroën Jumper og Peugeot Boxer fra 2006-2014.

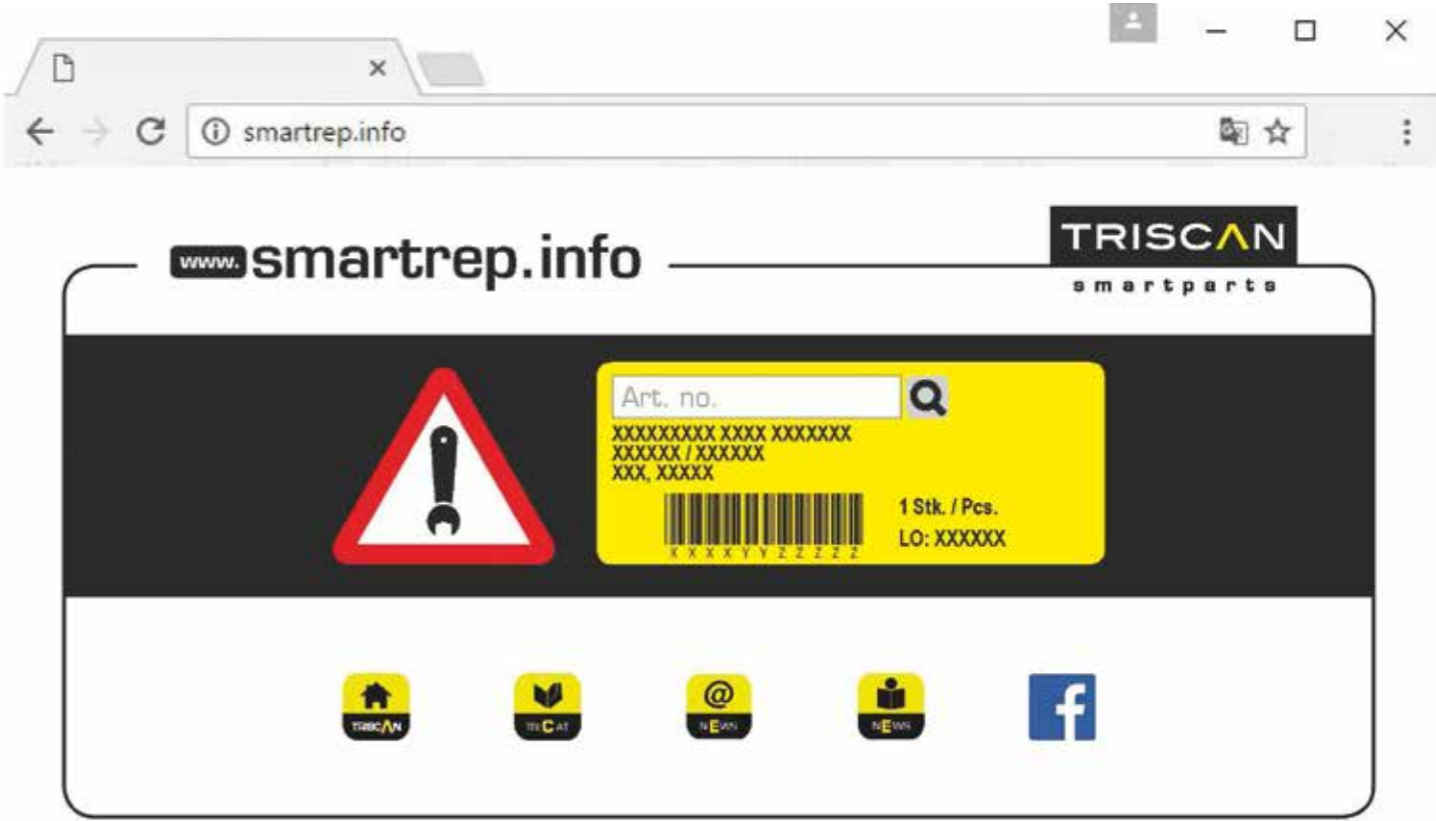
Problemerne kan oftest henføres til anvendelse af forkert EGR-ventil, korroderede stikforbindelser eller manglende opdatering af motorstyring. Afhængig af modelspecifikationen skal én af to EGR-ventiler vælges – henholdsvis Triscan 8813 16036 eller 8813 16150. De to EGR-ventiler kan være svære at skelne fra hinanden og kan begge monteres på samtlige modeller. Der er dog to forhold, hvor de adskiller sig fra hinanden. Det ene forhold relaterer sig til udformningen af kølerørstudene og er synligt for det blotte øje (men overses ofte).



881316150



881316036





TRYKVENTIL TIL LUFTAFFJEDRING PÅ AUDI Q7, PORSCHE CAYENNE ELLER VW TOUAREG

Hvis en Q7, Cayenne eller Touareg står lavere end normalt, kan det skyldes en defekt trykventil. Trykventilen, der styrer trykket inde i fjederbenets luftbælg, slides og går i stykker over tid hvilket fører til lækage.

Hvis ventilen udskiftes i tide, er det en relativ billig reparation. Hvis den ikke udskiftes i tide, kan en bekostelig udskiftning af kompressoren blive resultatet.

Triscan trykventil 8720 29301 løser dette problem på både de forreste og bageste fjederben af Audi Q7 (4L), Porsche Cayenne (9PA) og VW Touareg (7LA, 7L6, 7L7).

Program i dele til luftaffjedringen med høj efterspørgsel

Inden for luftaffjedring har vi sammensat et program af luftbælge og kompressorer med høj efterspørgsel til AUDI, BMW, CITROËN, MERCEDES BENZ, PORSCHE, TESLA og VW. Vores program består udelukkende af luftbælge og kompressorer fremstillet i OE-kvalitet. I de tilfælde hvor bilproducenterne foreskriver at kompressorens relæ skal udskiftes samtidigt med kompressoren, er dette inkluderet som en del af vores leverance ■



“Hvis ventilen udskiftes i tide, er det en relativ billig reparation. Hvis den ikke udskiftes i tide, kan en bekostelig udskiftning af kompressoren blive resultatet.”



HVORFOR DET ER EN DÅRLIG IDÉ AT BRUGE UNIVERSAL LAMBDASENSORER

Blandt markedsudbydere af lambda-sensorer er det ikke ualmindeligt at støde på de såkaldte universal lambda-sensorer. De er ofte billige - og det kan derfor være fristende at anvende dem, men der er rigtig mange grunde til, at det ikke er en særlig god idé.

På kort sigt er den åbenlyse årsag når valget falder på en universal lambda-sensor, at du skal forholde dig til mange ting - hvoraf de fleste kan være en kilde til fejl:

Stikket

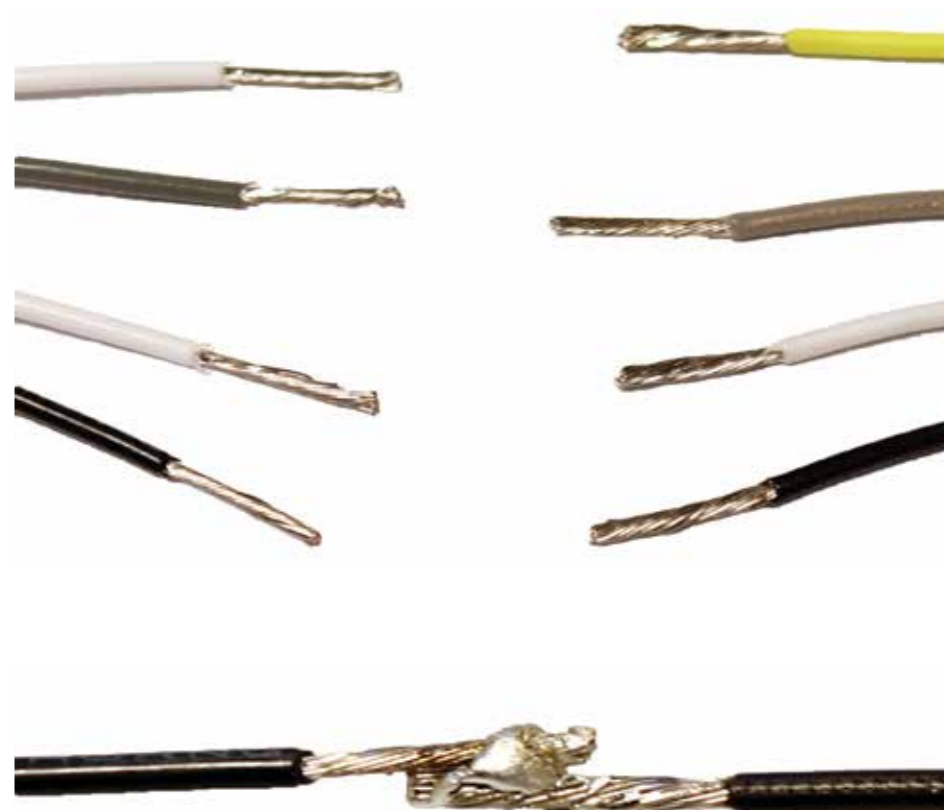
Nogle mekanikere foretrækker at genbruge stikket - andre gør det ikke. Afhængig af dit valg skal du overveje følgende:

Hvis du vil genbruge stikket: Er stikket i en tilstand, der gør at det kan genbruges? Har det været udsat for varme, korrosion eller anden miljøpåvirkning, der kan påvirke dets evne til at sikre en 100% intakt forbindelse?

Hvis du ikke vil genbruge stikket: Ved at skære begge stik af ledningsnettet, vil det være ret svært at gå tilbage til at bruge en køretøjsspecifik plug & play lambda-sensor.



Triscan lambda-sensorer er udelukkende vognspecifikke plug & play sensorer i OE-kvalitet (Triscan # 8845 11100 - BMW 116i)



Eksempel på forskellige farvekoder på henholdsvis køretøjets og universal lambda-sensorens ledningsnet

Eksempel på "kold"-lodning



Eksempel på korrekt udført lodning

Lodning

De op til 5 ledninger som skal loddessammen, udgør et svagt punkt af flere årsager:

1) Ledningerne kan forbindes forkert, fordi farverne på universal lambda-sensoren ofte ikke er de samme, som farverne på køretøjets ledningsnet.

2) Risiko for "kold" lodning.

Isolering

Hver af de op til 5 samlinger skal isoleres på en ordentlig og holdbar måde.

Indkapsling

De op til 5 samlinger skal indkapsles på en ordentlig og holdbar måde for at modstå kulde, varme, fugt, olie, salt og snavs.

Arbejdstid

Oftest vil omkostningen til arbejdstid overstige prisforskellen mellem en

universal og plug & play lambda-sensor. Hertil skal lægges risikoen for at fejle ifm. lodning, isolering og indkapsling.

Reklamationer

På grund af de ovennævnte fejlkilder er det indlysende, at reklameringsraten på universal lambda-sensorer ofte er høj. Løsningen, der i indkøbsøjeblikket virkede som en god idé, ender med at være til irritation og koste tid og penge for både grossisten, værkstedet og ikke mindst bilejerne.

Ud over de åbenlyse grunde der er nævnt ovenfor, er der mange andre gode grunde, der forklarer, hvorfor det på lang sigt er en god ide at vælge Triscans køretøjsspecifikke plug & play lambda-sensorer - og hvorfor der er en prisforskel.

• Triscan sensorer er vognspecifikke og fremstillet i henhold til OE-specifikationer. Dette er ikke tilfældet med universal

sensorer. Triscan plug & play lambda-sensor overholder dermed specifikke krav til beskyttelse, udformning og varmelegeme. Der findes også forskelle i måden hvorpå stelforbindelsen i selve sensoren er udført, ledningsnet, stik og kabelgennemføringer, hvor det er påkrævet.

• Specifikationen af de anvendte materialer opfylder og overgår køretøjsfabrikantens standarder - dette inkluderer sensorhuset, den til stikket anvendte plasttype og selv selve stikbenene.

• En lambda-sensor er vanskelig og tidskrævende at fremstille. Fremstillingsprocessen omfatter bl.a. en belægningsproces, hvor korrekte metaller i nøjagtige mængder skal anvendes.

• Alle aspekter omkring sensorens funktion vil være korrekte, herunder indsættelsesdybde og beskyttelsesrørdesign som beskrevet ovenfor og varmeeffekt.

Dette er sjældent tilfældet ved universal sensorer, hvor mange af disse forhold ikke er opfyldt i bestræbelserne på at reducere antallet af varianter, fremstillingstiden og dermed omkostningerne. Resultatet er en sensor, der muligvis fungerer i kort tid, men som oftest vil give problemer efter blot et par måneder ■





GASFJEDRE: MERSALGSPOTENTIALE I VINTERHALVÅRET

Kulde har aldrig været gasfjederens bedste ven. Lave temperaturer medfører ofte, at ældre gasfjedre bliver utætte og helt eller delvist holder op med at fungere. Derfor er det som mersalgsmulighed for værksteder, en rigtig god idé at tjekke gasfjedrenes funktion på de biler, der finder vej til værkstedet i løbet af vinterhalvåret.

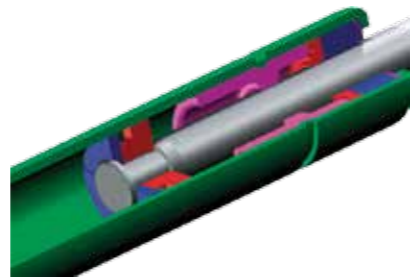
Men hvorfor påvirkes gasfjederen særligt af kulde? Gasfjederens cylinder er fyldt med gas og en smule olie. Trykket i gasfjederen aftager jo koldere det bliver - og det samme gør oliens viskositet. Fra sommer til vinter betyder det, at der typisk er 10-15 % lavere tryk/effekt på en gasfjeder.

Den nedsatte effekt i vinterhalvåret kombineret med det trykfald som følger over tid pga. af slid på pakningen mellem cylinder og stempel medfører, at gasfjederen ikke længere er i stand til at fungere som den skal. Det ses f.eks. ved at en bagklap eller motorhjelme i åben tilstand langsomt begynder at falde ned/lukke sig. Det opleves også ved, at bagklappen eller motorhjelmen ved åbning skal hjælpes mere på vej end ellers. Fænomenet er især udbredt ved meget billige gasfjedre af dårlig

kvalitet. Selvom gasfjedre stort set er vedligeholdelsesfrie, er det altid en god idé at holde gasfjederens dele fri for rust eller smuds. Dette gælder særligt gasfjederens stempelstang, som i modsat fald kan føre til beskadigelse af pakningen på gasfjederen.

Hos Triscan, der fører et af Europas største udvalg af gasfjedre og selv er medejer af en gasfjederfabrik, er man særligt opmærksom på gasfjederens svagheder. "Vi anvender udelukkende kvalitetspakninger fra førende leverandører i vores produktion. På den måde sikrer vi, at en Triscan gasfjeder har de bedste forudsætninger for ikke at blive utæt. Men vi gør faktisk mere end det. Vi ved godt, at mange bilejere ikke får rengjort deres gasfjedre for snavs og rust omkring stemplet. Derfor er vores gasfjedre udstyret med en særlig beskyttelse

- en kappe af plast - der dels modvirker dannelsen af rust i og omkring pakningen. På den måde bliver rengøringen knap så betydende en faktor", fortæller Asger Thybo Geertsen, Produktdirektør hos Triscan.



3D CAD snit illustration af cylinder, stempel og pakning på en gasfjeder



Eksempel på plastkappe monteret på Triscan gasfjeder



Elektrisk gasfjeder – BMW X5-serie



Coil-over gasfjeder – BMW X5-serie (E70)



Træk-gasfjeder – BMW 5-serie (E60, F10)

SYNLIGE TEGN PÅ DEFEKTE GASFJEDRE

- Defekte/brækkede monteringsfittings/-beslag som ofte er fremstillet i plastik.
- Olie ved og omkring samlingen af gasfjederens cylinder og stempel.

SKJULTE TEGN PÅ DEFEKTE GASFJEDRE

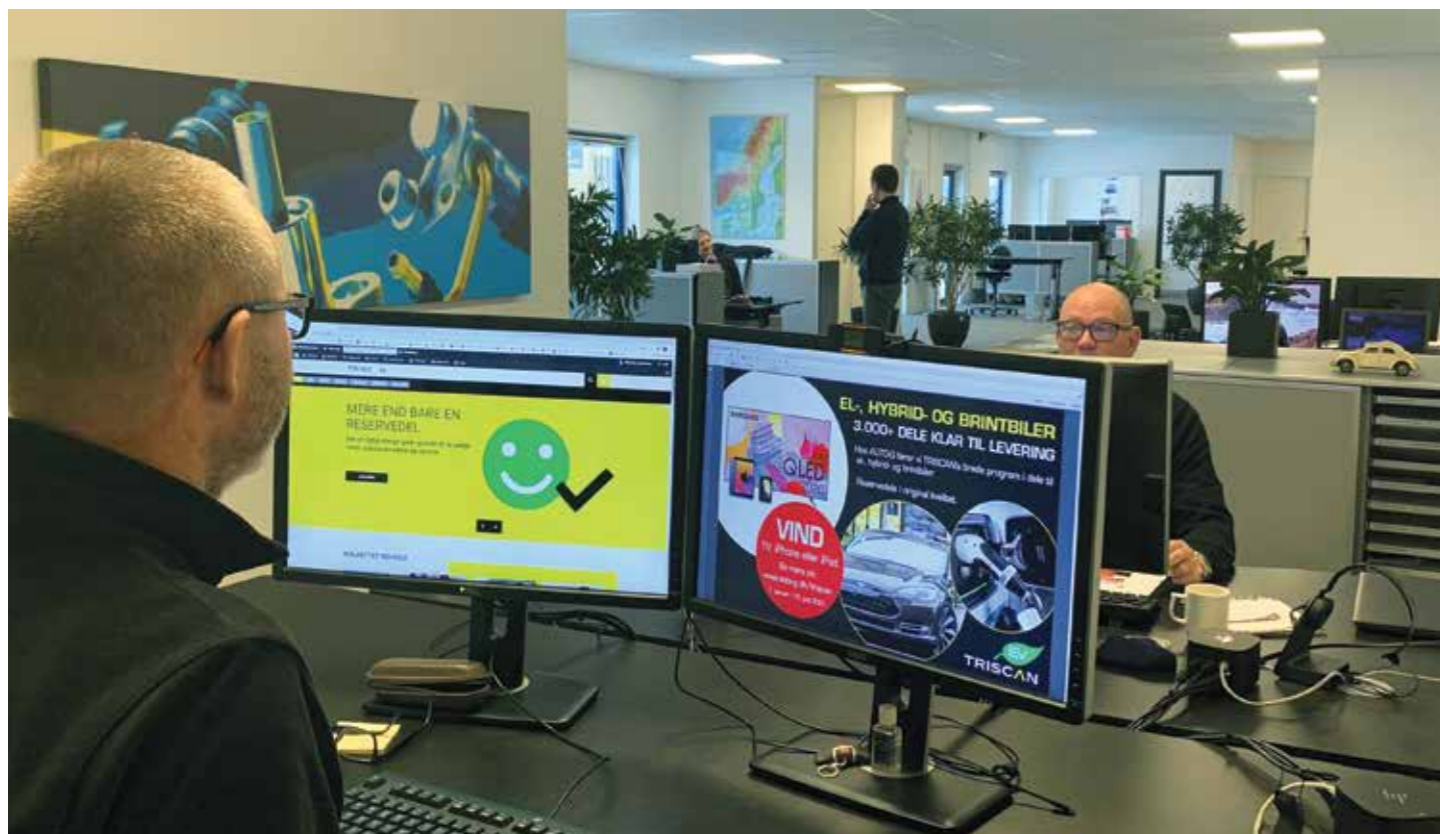
- Manglende evne til at fastholde bagagerumsklappen eller motorhjelmen i åben tilstand.
- Øget brug for kraft ved åbning af bagagerumsklappen eller motorhjelmen.

HUSK ALTID AT UDSKIFT GASFJEDRE PARVIST!

- ✓ Hos Triscan har vi mere end 1.700 referencer i gasfjedre.
- ✓ Hos Triscan er specialbeslag en del af leverancen.



Over tid er der udviklet forskellige nye typer gasfjedre og her er Triscan også med. Både de såkaldte coil-over og trækfjedre, som anvendes på BMW's 5-serie (E60 og F10) og X5 (E70) er at finde i programmet. Det samme er elektriske gasfjedre, hvor programmet netop er udvidet til hele 21 referencer. "I starten var det som så ofte før kun i segmentet af luksusbiler at de elektriske gasfjedre var at finde. Men nu teknologien blevet så moden at de også er at finde i adskillige mere populære biler i mellemklassen. Det er f.eks. i Audi Q3, BMW X3, Hyundai iX35, Skoda Superb og VW Tiguan", slutter Asger Thybo Geertsen ■



STYRKET KUNDESUPPORT OG INTERN KOMMUNIKATION GENNEM INTERN OMROKERING

Det lyder måske paradoksalt, når vi hos Triscan - stik imod de generelle anbefalingerne om at holde afstand - er rykket tættere sammen? Men bare rolig – der er selvfølgelig en rigtig god grund til det – og selvfølgelig holder vi rigelig med indbyrdes afstand og overholder alle gældende regler!

I vores nye storrumskontor er nu samtlige medarbejdere fra salgssupport, marketing og produkt placeret. Der er stor synergi ved sammenlægningen. Vi kommer til at kunne optimere arbejdsgange og får fremmet interaktionen og vidensdelingen kollegerne imellem. Samtidig opnår vi en styrket intern kommunikation de tre funktionsområders kolleger imellem.

Særlig vigtigt er det dog, at sammenlægningen uden tvivl vil få en afsmittende effekt på vores kunder. Som kunde vil man fremadrettet opleve en styrket, hurtigere og endnu mere fleksibel kundesupport.

"Jeg tror på, at de virksomheder der er bedst til at mestre vidensdeling

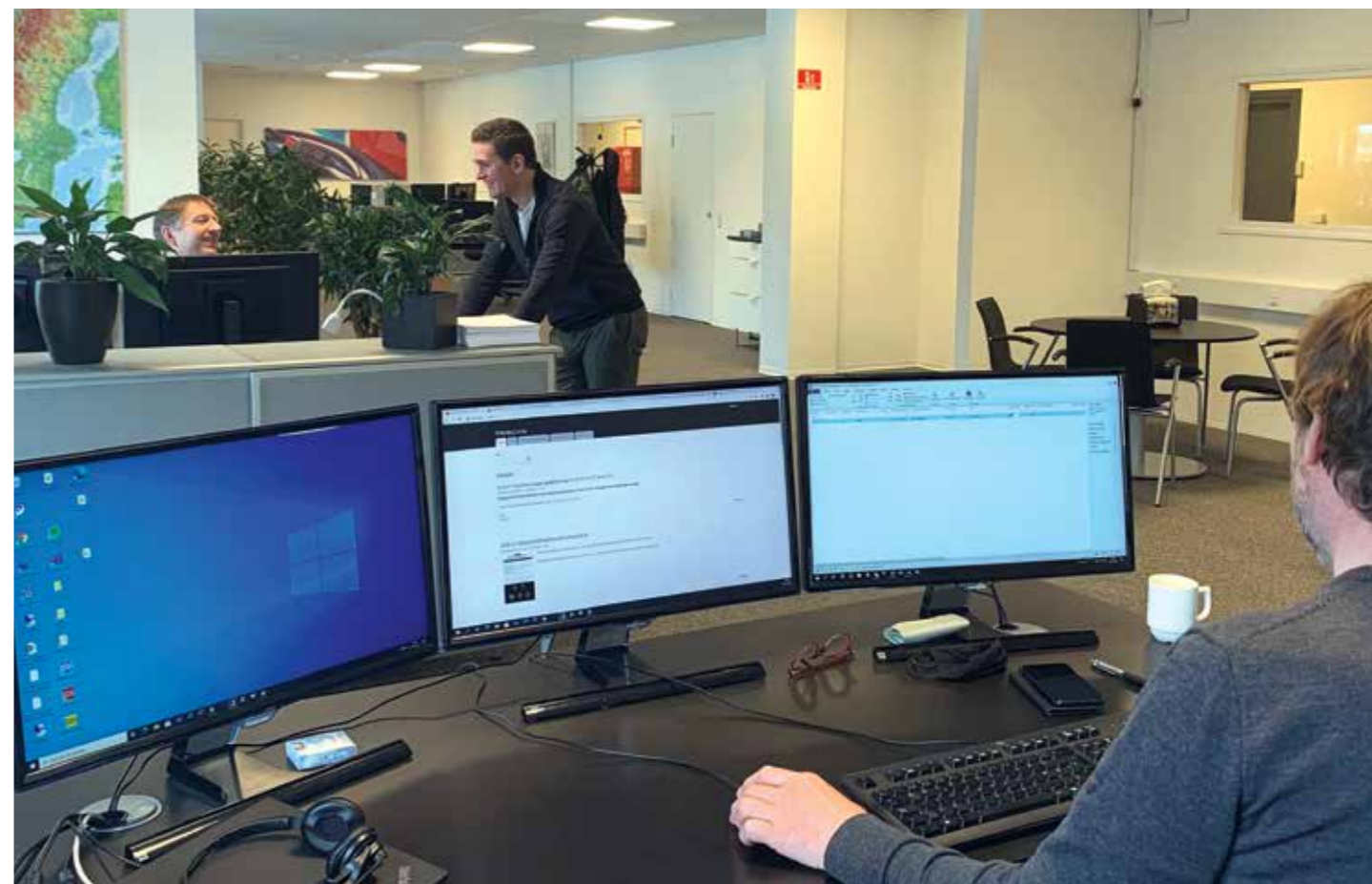


Selv i et storrumskontor er det muligt at overholde de gældende retningslinjer i forhold til Covid-19: god afstand mellem bordene, indbyrdes afstand mellem kolleger, hyppig og grundig rengøring af alle flader samt god personlig håndhygiejne

og struktur står stærkest og går en lys fremtid i møde. Derfor arbejder vi målrettet på at forbedre os inden for dette felt. Vores kunder vil måske ikke komme til at mærke det fra dag et, men på sigt vil de mærke det ved, at vi bliver endnu hurtigere i produkt, salg og marketing. Vi kommer til at reagere

hurtigere på markedstendenser og herved kunne tilbyde vores kunder et endnu bedre produktmix og endnu bedre service. Alt dette kommer til at ske uden at vi går på kompromis med vores fleksibilitet og kvalitet på både produkter og service", siger Morten Kjeldahl Vammen, CCO hos Triscan.

I indretningen af de nye lokaler er der lagt vægt på at skabe "åbenhed" og dermed mulighed for visuel kontakt afdelingerne imellem ■



Det nye storrumskontor har en meget central placering i forhold til logistik, kundecenter og øvrig administration. Den kortere afstand – både fysisk og visuelt – gør, at der er kortere vej fra "tanke-til-handling"

VED AT SAMLE FUNKTIONER I ET STORRUMSKONTOR FÅR VI:

- ☑ Optimeret vores arbejdsgange
- ☑ Fremmet interaktionen og vidensdelingen kollegerne imellem
- ☑ Styrket den interne kommunikation imellem de tre funktionsområder
- ☑ Bedre sociale relationer kollegerne imellem

OG PÅ SIGT BETYDER DET:

- ☑ En afsmittende effekt på vores kunder
- ☑ En styrket, hurtigere og endnu mere fleksibel kundesupport
- ☑ Vi kommer til at reagere hurtigere på markedstendenser
- ☑ Vi kommer til at kunne tilbyde et endnu bedre produktmix og en endnu bedre service



TRISCAN SIKRER HURTIG LEVERING AF DE RIGTIGE DELE

Når man køber reservedele fra Triscan, får man ikke blot en vare af høj og ensartet kvalitet leveret, men også en komplet vare med alle nødvendige monteringsdele i brugervenlig emballage med monteringsstips, referencenumre, vognfortegnelse m.v.



TRISCANS PRODUKTPROGRAM DÆKKER BREDT

Alle Triscans produkter er fremstillet i OE-kvalitet. Vores produktprogrammer dækker mere end 97% af den europæiske vognpark. Vælger du en produktgruppe fra Triscan, kan du nøjes med blot én leverandør.

MOTOR

- Brændstofslinger
- Bundpropper og pakninger
- Diesel
- EGR-ventiler
- Filtre*
- Gasspjældstuds
- Knastakselpositions-sensorer
- Krumtappositions-sensorer
- Lambdasonder
- Luftmængdemålere
- MAP-sensorer
- Micro-V remme, sæt
 - Generatorer friløbskoblinger
 - Micro-V remme
 - Omløberhjul
 - Remskiver
 - Remspændere
 - Stretch fit V-remme
 - Svingningsdæmpere
 - Ventilatorremme
- Motordele
 - Topbolte
 - Ventilløftere
- Motorpakninger
 - Bundpakninger
 - Pakningssæt
 - Slibesæt
 - Slibesæt uden toppakning
 - Tillægssæt
 - Toppakninger
 - Ventildækselpakninger
- Taktkædesæt
- Tandremssæt
 - Micro-V remme
 - Omløberhjul
 - Pakdåser
 - Remstrammere
 - Svingningsdæmpere
 - Tandremme
- Tandremssæt med vandpumper
- Trykformere
- Tændkabelsæt
- Tændrør*
- Tændspoler
- Udstødning
 - Flexrør
 - Rørmuffer
 - Udstødningstemperatursensor/EGT-sensor
- Vacuumslinger
- Vandpumper

* Bosch

TRANSMISSION

- Aksler
- Boltesæt, svinghjul
- Anti-friction spray
- Chokerkabler
- Fedt
- Gearkabler
- Hjelmkabler
- Kardankryds
- Kardanophæng
- Koblinger/koblingsæt
 - Koblingscylinder
 - Koblingslejer
 - Pakdåser
 - Styrebøsninger, koblingslejer
 - Styrelejer
 - Udrykkersæt, koblingsaktivering
- Koblingskabler
- Koblinger, diverse
- Led
- Manchetsæt
- Oetiker clamps
- Speederkabler
- Speedometerkabler
- Trailerkabler
- Tripodeled
- Universal spændebånd
- Værktøj

KAROSSERI

- Gasfjedre
- Parkeringsensorer
- Styretøjsdæmpere
- Universal viskergummi
- Universal gasfjedre
- Viskerblade*

KØLE-/VARMESYSTEM

- ALU-flexslinger
- EGR-kølere
- EGR-rør
- Kølerdæksler
- Kølerslanger
- Skylleværktøj - kølesystem
- Termostater
- Vandpumper
- Vandtemperatursensorer
- Varmeapparatsslanger

UNDERVOGN

- Bladfjedre
- Bøsninger
- Dragbånd
- Fjederbenslejer
- Fjederbenslejesæt
- Gaskugler
- Hjullejesæt
- Hjulnav
- Luftaffjedring
- Manchetter
- Ratstammer
- Servopumper
- Spiralfjedre
- Stabilisatorstænger
- Standardlejer
- Styretøjsdele
- Støddæmpere
 - Protection kit
 - Mounting kit
- Tandstænger

BREMSESYSTEM

- ABS ringe, følere
- ABS sensorer
- Bremsebakker
- Bremsecalipre
 - Rep. sæt
 - Rep. sæt for glidebolte
 - Stempler
- Bremsekabler
- Bremseklodser
- Bremseregulatorer
- Bremseskiver
- Anker plader
- Bremseslanger
 - Banjobolte
 - Clips til bremseslanger
- Bremsetromler
- Hjulcylindre
- Kobberrør
 - Omløbere
- Monteringssæt
- Slidindikatorer
- Udluftningsskruer

DIVERSE

- Blinkrelæer
- Spændebånd
- Standardlejer
- Trailerkabler
- Universal gasfjedre
- Øreclamps

TRISCAN
s m a r t p a r t s

Triscan a/s
Engmarken 11, DK-8220 Brabrand
Tlf.: +45 87 43 33 33
E-mail: auto@triscan.dk
www.triscan.com

Naverland 25-27, DK-2600 Glostrup
Tlf.: +45 44 91 77 00
E-mail: auto@triscan.dk
www.triscan.com

